



SCHECK

Mediadaten 2023

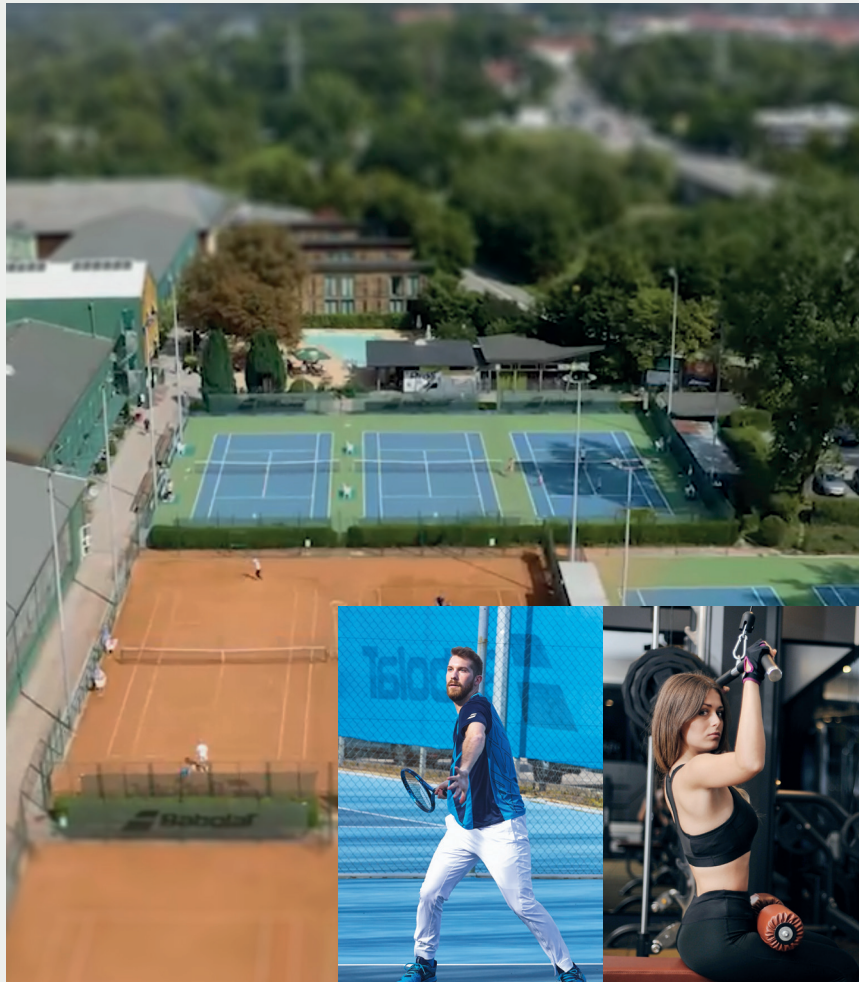


SportScheck Erlebnisanlage punktet in vielerlei Hinsicht

Seit über 55 Jahren ist die SportScheck Allwetteranlage die Anlaufstelle für Sportbegeisterte. Gegründet im Jahr 1964 von Otto Scheck ist das Unternehmen noch heute im Besitz der Familie. Während die Anfangsjahre ganz im Zeichen der elitären Sportarten Tennis und Reiten standen, geht es heute um viel mehr.

Auf mittlerweile **über 40.000 m²** können Jung und Alt trainieren, relaxen und Spaß haben. Neben **deutschlands größter Tennisschule** gehören zu der Erlebnisanlage zudem ein **Premium Fitness-Studio** mit mehr als **100 Kursen pro Woche** und **professionellen Coaches**, ein charmantes **Design-Hotel** mit **Pool**, **sieben Indoor Soccer-Plätze** unterschiedlicher Größen, **sechs Padel-Courts**, ein **Outdoor-Gym** im Grünen, mehrere **Konferenzräume und Workspaces** sowie ein **Gourmet-Restaurant** mit **Biergarten am Pool**.

Auf Grund der exklusiven Lage zwischen dem Englischen Garten, dem Herzogpark in Bogenhausen und dem Medienstandort Unterföhring wird die Anlage täglich von einer sehr kaufkräftigen Zielgruppe besucht.



1964

gegründet von
Otto Scheck

40.000m²

Fläche für ein vielfältiges
Sport-, Freizeit- und
Erholungsangebot

1.600

Kunden/Besucher
ca. pro Tag

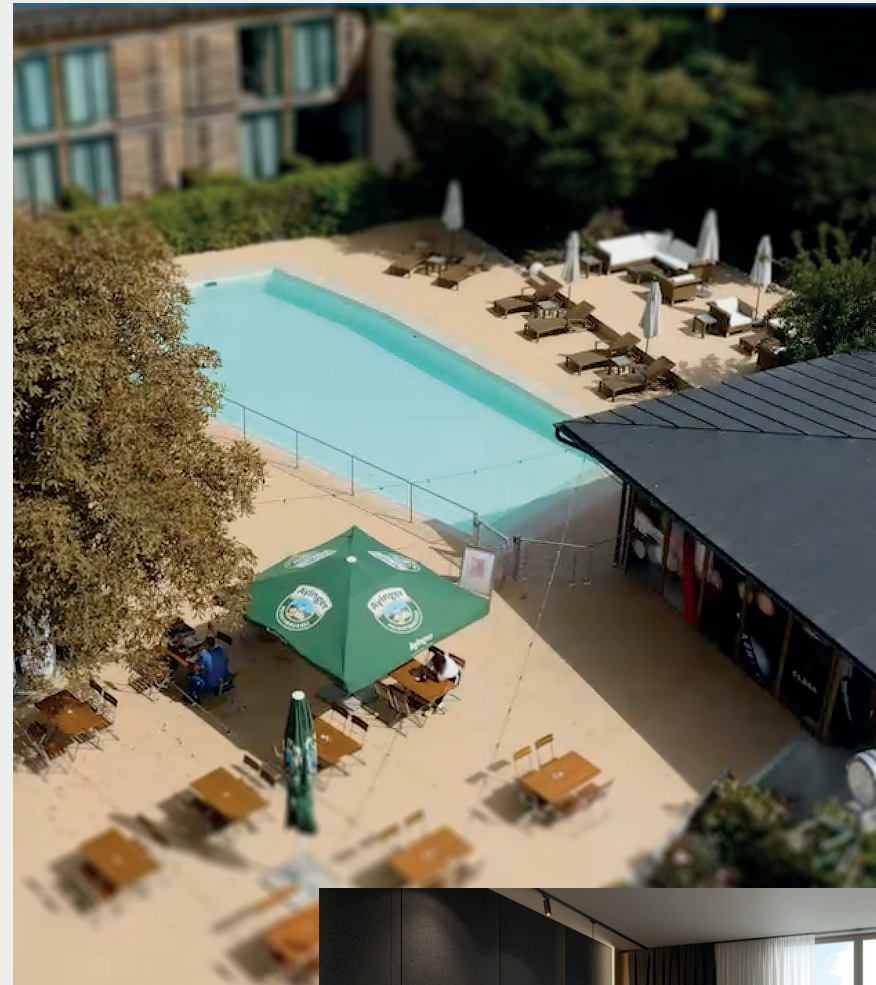
Die Vorteile im Überblick

Die über 40.000 m² große Erlebnisanlage auf Premium-Niveau wird täglich von bis zu 1.600 Besuchern genutzt:

- Tennisplätze + Tennisschule
- Premium Fitness Studio + Outdoor Fitness
- Soccer Halle
- Padel Courts
- Hotel mit 32 Zimmern und 2 Appartements
- Seminarräume
- Physiotherapie
- Pro Shop
- Restaurant mit Biergarten und Pool
- 350 Parkplätze

Ideale Infrastruktur für Vermarktungen und Events:

- Gastronomie vor Ort
- Hotel vor Ort
- Seminarräume vor Ort
- Sportfelder und Hallen verschiedener Typen vor Ort
- Pool- und Lounge-Area vor Ort
- Eingespieltes, festangestelltes Personal, das auch für Empfang, Organisation, Catering- und Eventbegleitung verfügbar ist: Professionelle Vermarktung bei minimiertem Aufbau- und Projektmanagement-Aufwand





Überzeugende Zahlen

Besuchersfrequenz:

1.600

Kunden/Besucher
ca. pro Tag

11.000

Kunden/Besucher
ca. pro Woche

600.000

Kunden/Besucher
ca. pro Jahr

Fitness	2.200	
Soccer	1.500	
Tennis	4.000	
Padel	800	
Gastronomie	1.500	
Sonstige*	1.000	
Gesamt	11.000	

* Teilnehmer / Besucher von Events, Tagungen, Seminaren, Kindergeburtstagen & Aktionskursen, Hotelgäste

Mitglieder bzw. Eltern der Kinder...

- ...verfügen über hohe, frei verfügbare Einkommen
- ...suchen Premium-Dienstleistungen und Produkte
- ...verbringen viel, entspannte Zeit auf der Anlage

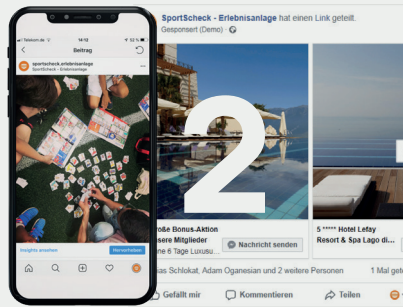


Ihr Unternehmen im Fokus



Print- und Videopräsenz

- Plakate
- Banner
- Screens
- Club-Magazin



Digitale Vermarktung

- Mitglieder-Newsletter
- Website
- Social-Media-Kanäle



Vielfältige Präsentationsflächen

- Produktpräsentation und Test



Passende Eventintegration

- Motto-Events, Feiern, Gastro-Zirkel
- Touren und Sport-Kurse
- Vorträge und Seminare



Netzwerk-Vermarktung

- Business Club
- Personal und Trainer (insg. 180 Mitarbeiter)



Individuelle Jahrespartnerschaften

- Beispiel-Paket



1 Print- und Videopräsenz

Print und Video vor Ort

- Plakate
- Banner
- Screens
- Club-Magazin



2 Digitale Vermarktung

Mitglieder-Newsletter

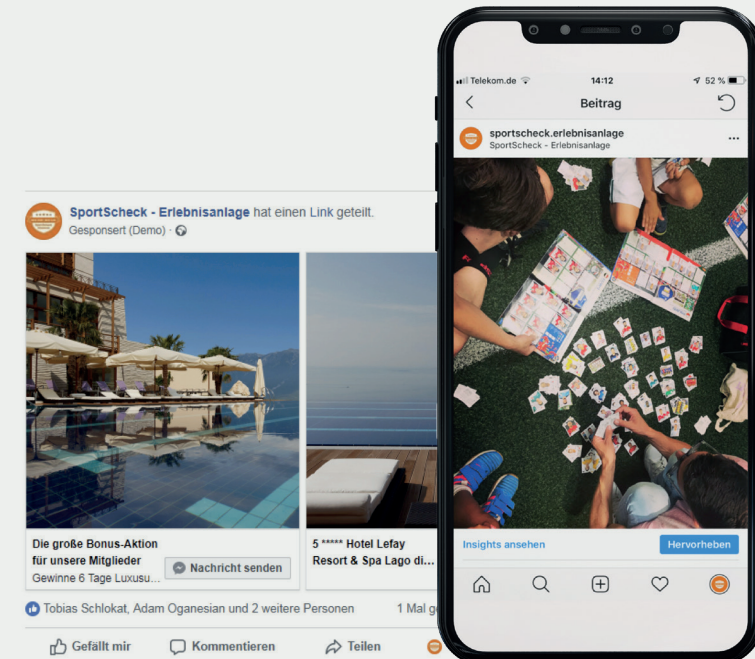
- 10.000 Abonnenten
- Wöchentliches Erscheinen

Website

- 8.000 Kontakte pro Woche

Social-Media-Kanäle

- 8.000 App-Nutzer
- 1.650 Facebook-Likes
- 1.150 Instagram Abos





3 Vielfältige Präsentationsflächen

Ihre Produkte optimal präsentiert

- Zielgruppenspezifische Produktpräsentation
- Produkttests
- Promotion oder dauerhafte Werbung



4 Passende Event-Integration

Profitieren Sie von professionellen Events

- Motto-Events, Feiern, Gastro-Zirkel
- Turniere und Sport-Events
- Vorträge und Seminare





5 Effektive Netzwerk-marktung

Werden Sie Teil einer Erfolgsgeschichte

- Business Club
- Personal und Coaches
(mehr als 260 Mitarbeitende)



6 Individuelle Jahrespartner-schaften

Beispiel-Paket

- Unternehmensvorstellung via Blog Artikel + Verlinkung
- Unternehmensvorstellung via Newsletter
- Regelmäßige Markenpräsenz auf den Screens
- 2x 1 Monat lang: zur Verfügungsstellung eines zentralen Produkt-Präsentationsbereichs für Sie
- 2x Teaser-Bewerbung im Allwetter-Newsletter
- 5x Ausspielung Ihrer Inhalte via SocialMedia
- Einladungen zu den Events
- Lead-Generierung
- Product Placement
- 1x Mitgliedschaft Business Club
- Workspace Kontingent für bis zu drei Mitarbeiter

Preis: 15.000 EUR netto

Selbstverständlich konzipieren wir mit Ihnen ein individuelles Paket nach Ihren Wünschen.



Sport- & Business-Club

Einzigartig:

- Arbeiten und Sport an einem Ort
- Flexible Arbeitsplätze
- Skalierbare Konferenz- und Veranstaltungsräume
- Flatrate Fitness/Tennis/Spa
- Hochwertige Gastro
- Empfang/Annahme/Rezeption
- Übernachtungsmöglichkeiten
- Kinderbetreuung
- Anfahrt/Lage/Parken

Networking:

- Events
- Vorträge

Preise: Ab 300 EUR netto / Arbeitsplatz / Monat





Ihr Ansprechpartner

Oliver Scheck-Poturicek
Geschäftsführer

089 / 99 28 74 -0

osp@sportscheckallwetter.de